

证券代码：688777

证券简称：中控技术

浙江中控技术股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2020-12-02

投资者关系 活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 其他（_____）
参与单位名称及人员姓名	<p>中金公司：孔令鑫、于钟海、王之昊、张月、汪家琪； 平安资管：刘宁；财通基金：傅一帆； 东证资管：张明宇；光大资管：向志辉； 中邮基金：许忠海；安信资管：李珊珊、林芸； 景林资产：徐伟、张栩；望正资产：马力；永安国富：王成梁； 顶天投资：朱登科；混沌投资：吴海宁；煜德投资：蔡建军； 河清资本：李泽豪；泰旻资产管理：彭飞；大朴资产：唐俊杰； 和谐汇一：凌晨；鸿道投资：方云龙；煜德投资：王亮； 瀚伦投资：王柱峰；Schroders Investment Management：宋敬祎； UBP Asset Management：宋佳；AZ Investment：刘伟亭； Eastspring Investments：翁晴晶；Haitong International Holdings： ZhangMengqi；Platinum Asset Management：Alan Zhang； Trivest：Yang Shuo；Golden Nest Capial：LiuWenyuan。</p>
时间	2020年12月02日 9:30-11:30
地点	公司科技园会议室
上市公司接待人员姓名	董秘：蒋晓宁；研发中心副总经理：陆卫军； 证券事务代表：钟菲；证券事务专员：董偲怡。

投资者关系
活动主要内容介绍

公司概况:

浙江中控技术股份有限公司成立于 1999 年,公司是高新技术企业和国家技术创新示范企业。公司始终秉承“让工作与生活更轻松”的使命,致力于面向流程工业为主的工业企业提供以自动化控制系统为核心,涵盖工业软件、自动化仪表及运维服务的智能制造产品及解决方案,赋能用户提升自动化、数字化、智能化水平,实现工业生产自动化控制和智能化管理。全球员工人数超过三千人,公司拥有较为完善的营销网络和服务体系,现已在国内 30 个省(自治区、直辖市)及南亚、东南亚、中东等海外地区设有区域事业部、分公司、办事处等机构,核心产品已应用至 30 多个国家。

公司主要产品包括集散控制系统(DCS),安全仪表系统(SIS)、先进控制与优化软件(APC)、生产过程执行系统(MES)、实时数据库(RTDB)、仿真培训软件(OTS)、安全栅、压力变送器、智能控制阀等,主要应用于炼油、石化、化工、煤化工、电力、核电、制药、冶金冶炼、建材、造纸等流程工业领域。根据睿工业统计,2019 年度,公司核心产品 DCS 在国内的市场占有率达到 27%,连续九年蝉联国内 DCS 市场占有率第一,其中在化工领域的市场占有率达到 40.7%,在可靠性、稳定性、可用性等方面均已达到国际先进水平。

公司本次发行 4,913.00 万股,发行后总股本 49,129.00 万股。截至 2019 年末,公司总资产 507,015.95 万元,2019 年实现营业收入 253,692.97 万元,归属于母公司所有者的净利润 36,549.64 万元。

问答环节:

1、公司工业软件未来发展的趋势

答:公司将加快工业软件和智能制造整体解决方案的发展,通过“PT+ET+OT+AT+IT”五大技术,研发和推广了近 30 类 160

多款工业软件/APP，着力于通过工艺挖潜、设备、工艺和运营等方面帮助客户实现“安全生产、节能降耗、提高质量、降本增效、绿色环保”的目标，并将公司建成一个国内领先，具有国际影响力的工业自动化、数字化、智能化的产品和解决方案供应商，为客户与社会创造价值。

2、工业软件如何实现产品化，工业软件是否标准化，复用率如何？

答：公司根据客户需求及预判不断增加工业软件的种类。通过将工业软件模块化、碎片化，不断提高工业软件的复用率。

3、蓝卓与中控技术的关系？

答：浙江蓝卓作为一家工业互联网平台服务提供商，其核心产品是 SupOS 工业操作系统（一种工业互联网平台），其核心技术是 PaaS/SaaS 云技术，业务定位为主要面向生态合作伙伴，提供工业云、工业互联网平台和工业 APP 应用商店服务体系。公司核心产品是自动化控制系统、工业软件和自动化仪表，业务定位为面向流程工业企业提供智能制造相关产品和服务，直接用户是工业企业。

综上，公司与浙江蓝卓定位不同，双方之间属于业务互补而非竞争关系。

4、目前国内还有哪些客户未覆盖及客户软件化率？

答：目前国内规模以上流程工业企业大约有 5 万多家，公司已覆盖 2 万多家。国内客户近两年积极响应智能制造号召，对工业软件及智能工厂的诉求不断提升，软件化率上升较快。

5、公司是否需要采购元器件，芯片是否有进口？

答：公司核心产品自动化控制系统的原材料主要包括各类电子元器件、计算机及配件、钣金件及配件等，其中电子元器件为核心零部件，部分通过进口渠道获得。目前，公司各类零部件备货充足，未出现短缺的情形。

6、公司如何实现 SIS 的标杆项目突破？

答：主要是依托原有 DCS 控制系统形成良好的客户粘性，实现了标杆项目突破。

7、公司主要在流程工业行业发展，但是也有 PLC，是否有意深入离散行业？

答：基于战略和资源有效分配的考虑，公司更多地聚焦流程工业。而且流程工业主要指炼油、石化、化工、煤化工、制药、建材、冶金冶炼、火电、核电等工业，涉及能源和原材料工业，是国民经济的支柱工业，流程工业每年的固定资产投资金额和营收规模巨大，公司过去二十年也是种专注于流程领域，未来，该领域仍拥有广阔的市场空间，因此公司暂时不会大规模投入离散行业。

8、人均产值？

答：2019 年度公司人均产值超过 70 万元。

9、公司应收账款及预收款双高的原因

答：2017 年末至 2019 年末，应收账款账面余额为 86,170.94 万元、88,136.55 万元、96,777.87 万元；占营业收入的比例呈现下降趋势，主要系：1) 公司从 2017 年起，加强了催收管理，制定了奖惩、考核激励政策并取得了一定成效，使得公司应收账款的回款有较大幅度的提升；2) 除公司内部加强催收管理外，2019 年银行的信贷投放政策逐渐宽松，下游客户的资金压力有所减缓，使得公司应收账款的回款有进一步提高。

2017 年末、2018 年末和 2019 年末，公司预收账款分别为 99,801.06 万元、121,894.73 万元和 156,621.63 万元。公司项目收入确认周期（投运周期）大约在七至九个月之间，不同大小的项目会略有不同。2019 年 50 万以下的合同，平均投运周期在 6 个月左右，500 万以上的合同，平均投运周期在 15 个月左右。基于此行业特点，公司的销售政策一般采用预收款的销售方式（投运前通常可以收取合同金额的 60%，验收后收取 30%，余下的 10%作为质量保证金，一般在正常投产一年后付清），在此收款方式下，

	<p>期末尚未投运的工程项目即会形成金额较大的预收账款余额。</p> <p>因此，形成了公司应收款及预收款双高的情形。</p> <p>接待过程中，公司与投资者进行了充分的交流与沟通，并严格按照《投资者关系管理制度》等规定，保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平。没有出现未公开重大信息泄露等情况，同时要求签署调研《承诺书》。</p>
附件清单	无
日期	2020年12月02日